



## Résultats semestriels 2017 maîtrisés et accélération de la croissance engagée

- Chiffre d'affaires et marge brute en hausse à fin juin
- Perte nette sous contrôle liée aux investissements humains et technologiques
- Trésorerie disponible positive et financements sécurisés
- Objectif : Plus de 50 % de croissance au 2<sup>nd</sup> semestre 2017

Paris, le 13 octobre 2017

**VISIOMED GROUP (FR0011067669 – ALVMG), société spécialisée dans l'électronique médicale nouvelle génération, annonce ses résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2017 et présente ses perspectives pour la fin de l'année.**

A cette occasion, Eric SEBBAN, PDG et Fondateur de VISIOMED GROUP, déclare : « *Les comptes du 1<sup>er</sup> semestre 2017 sont parfaitement en ligne avec nos attentes. Ils confirment le retour de la croissance, ce qui nous met dans d'excellentes dispositions pour enregistrer une accélération significative dès la fin de cette année. Notre résultat est le reflet des investissements massifs consentis pour mettre en place cette croissance et surtout construire une offre sans équivalent de solutions à destination de la télémédecine et plus généralement du domaine de la santé connectée. Forts de ces atouts et d'une situation financière que nous maintenons en adéquation avec nos besoins, nous sommes très sereins pour aborder les formidables opportunités qui s'offrent à nous. L'offre de dispositifs médicaux et de services associés que nous avons créée et les nombreux partenariats signés au cours des derniers mois vont enfin commencer à porter leurs fruits et confirmer la position incontournable que nous avons su prendre.* »

### Chiffre d'affaires et marge brute en hausse à fin juin

Normes françaises – en K€	S1 2016	S1 2017	Variation
Chiffre d'affaires	4 821	5 107	+286
Marge brute	2 527	2 536	+9

Le Groupe enregistre une croissance de +6% de son chiffre d'affaires à fin juin 2017, à 5,1 M€. Cette performance est d'autant plus remarquable que le secteur de la puériculture traverse une période de



restructuration particulièrement agitée entraînant une réduction du nombre d'indépendants. Ceci a pour effet de masquer, en partie, la **très bonne performance des ventes en pharmacie et à l'international qui progressent de +18%**.

La hausse est portée par les gammes d'autodiagnostic et la stratégie du groupe d'enrichissement de son catalogue par des produits en distribution exclusive.

Cette évolution du mix produit n'a pas eu d'impact significatif sur la marge brute qui progresse de 9 k€ en valeur et reste à 50% du chiffre d'affaires.

### Perte nette sous contrôle liée aux investissements humains et technologiques

Normes françaises – en K€	S1 2016	S1 2017	Variation
<b>Chiffre d'affaires</b>	<b>4 821</b>	<b>5 107</b>	<b>+286</b>
<b>Marge brute</b>	<b>2 527</b>	<b>2 536</b>	<b>+9</b>
<b>Résultat d'exploitation</b>	<b>(5 552)</b>	<b>(6 874)</b>	<b>+1 322</b>
<b>Résultat courant avant impôts</b>	<b>(5 628)</b>	<b>(7 048)</b>	<b>+1 420</b>
<b>Résultat net</b>	<b>(5 632)</b>	<b>(7 067)</b>	<b>+1 435</b>

La construction d'une offre disruptive et sans équivalent dans l'e-santé a nécessité la poursuite d'investissements importants, que ce soit par l'enrichissement des équipes Marketing et R&D en France, l'ouverture de bureaux aux Etats-Unis et au Brésil ou l'acquisition d'un savoir-faire complémentaire au travers de la prise de contrôle d'EPIDERM.

Ces investissements, planifiés et maîtrisés, ont entraîné une augmentation sensible des effectifs (102 collaborateurs à fin juin 2017 contre 92 un an plus tôt) et des coûts de structure. Le résultat d'exploitation ressort ainsi à -6,9 M€ et le résultat net à -7,1 M€.

### Trésorerie disponible positive et financements sécurisés

Normes françaises – en K€	31/12/2016	30/06/2017	Variation
<b>Capitaux propres</b>	<b>8 150</b>	<b>8 288</b>	<b>+138</b>
<b>Trésorerie disponible<sup>1</sup></b>	<b>6 513</b>	<b>3 907</b>	<b>-2 606</b>

Cette politique raisonnée d'investissements a été accompagnée par le soutien de partenaires financiers (OCABSA pour 5,4 M€) et des actionnaires de l'entreprise (BSA pour 1,3 M€). Ces financements ont permis de renforcer les capitaux propres, à 8,3 M€, et de limiter la consommation nette de trésorerie sur le semestre. A fin juin, la trésorerie disponible s'élève à 3,9 M€.

Les Obligations Convertibles (qui ne supportent ni intérêt ni prime de non-conversion) émises et non converties au 30 juin 2017 s'élevaient à 2,9 M€. Elles ont été intégralement converties à ce jour, permettant d'augmenter d'autant les fonds propres.

<sup>1</sup> Valeurs mobilières de placement + disponibilités - emprunts et dettes diverses



Depuis le 1<sup>er</sup> juillet 2017, VISIOMED GROUP a levé 3,0 M€ complémentaires grâce à cette même ligne de financement et a sécurisé des financements additionnels pour poursuivre sereinement sa feuille de route.

Sur la base de sa trésorerie disponible, des fonds d'ores et déjà levés, du montant potentiel résiduel sur le contrat d'OCABSA (1 M€ issu de l'émission d'OC et 19 M€ de l'exercice des BSA), des financements additionnels et des flux de trésorerie opérationnels prévus sur le second semestre, VISIOMED GROUP estime être en mesure de faire face à ses besoins de trésorerie jusqu'à la fin de l'exercice.

### **Objectif : Plus de 50% de croissance au 2<sup>nd</sup> semestre 2017**

Sur la base des commandes d'ores et déjà reçues et de la dynamique commerciale engagée, VISIOMED GROUP se fixe pour objectif de réaliser une progression de chiffre d'affaires supérieure à 50% sur le 2<sup>nd</sup> semestre 2017. Cette performance porterait à plus de 30% la progression des ventes sur l'ensemble de l'exercice.

Cette dynamique est soutenue par l'engouement croissant pour les solutions développées par le Groupe, que ce soit dans le réseau traditionnel des pharmacies ou par le biais des partenariats signés au cours des derniers mois, notamment avec les mutuelles et compagnies d'assurance qui deviennent progressivement de puissants canaux de vente en B2B2C.

Au-delà, VISIOMED GROUP est très attentif aux dernières évolutions législatives, notamment concernant le déploiement à grande échelle de la télémédecine, dans le cadre du nouveau plan pour lutter contre les déserts médicaux présenté ce vendredi par le Gouvernement français. L'assouplissement attendu de la loi ouvrirait un formidable marché potentiel additionnel pour l'entreprise et ses solutions à destination de la télémédecine et plus généralement du domaine de la santé connectée.

### **À propos de VISIOMED GROUP**

Fondé en 2007 par Eric Sebban, Visiomed Group développe et commercialise des produits et des services de santé innovants centrés sur les usages au service de la prévention et du bien-être, de l'autodiagnostic médical et de l'accompagnement des malades chroniques. Sa mission : mettre l'innovation au service de la santé de tous, en partant des besoins de chacun.

Visiomed Group est notamment l'inventeur du ThermoFlash<sup>®</sup>, 1<sup>er</sup> thermomètre médical à infrarouge sans contact qui a été adopté dans le monde entier. En 2014, Visiomed Group est devenu le 1<sup>er</sup> laboratoire d'électronique médicale à pénétrer le marché à très fort potentiel de l'Internet des Objets (IoT) en lançant une gamme unique d'objets de santé connectés sous la marque BewellConnect<sup>®</sup>.

Bewellconnect<sup>®</sup> concentre aujourd'hui tous les savoir-faire de Visiomed Group en matière d'e-santé pour le grand public comme pour les acteurs du monde de la santé grâce à des dispositifs médicaux connectés de pointe, une plateforme d'interprétation médicale et des solutions de télémédecine avancées.

Basé à Paris et Boston, Visiomed Group s'appuie sur une équipe de 115 collaborateurs. Le Groupe a réalisé un chiffre d'affaires de près de 10 M€ en 2016. Ses produits sont distribués dans 35 pays. Membre de la FrenchTech et lauréat du Pass FrenchTech 2016/2017, Visiomed Group est qualifié « entreprise innovante » par Bpifrance et coté sur Euronext Growth (ALVMG). Ses solutions ont été récompensées par de nombreux prix. En 2016, l'entreprise remportait les ScaleUpAwards organisés par KPMG et CroissancePlus.

Plus d'informations sur [www.visiomed-lab.com](http://www.visiomed-lab.com) et [www.bewell-connect.com](http://www.bewell-connect.com)



L'électronique médicale nouvelle génération

## CONTACTS

### VISIONED GROUP

Eric Sebban

[bourse@visiomed-lab.com](mailto:bourse@visiomed-lab.com)

PDG

01 40 67 06 50

### ACTUS finance & communication

Jérôme Fabreguettes-Leib

[visiomed@actus.fr](mailto:visiomed@actus.fr)

Relations Investisseurs

01 53 67 36 78

Alexandra Prisa

[aprisa@actus.fr](mailto:aprisa@actus.fr)

Relations Presse financière

01 53 67 36 90

© Visiomed Group SA 07/2017. Les marques citées sont la propriété de leurs auteurs respectifs. Reproduction interdite même partielle sans autorisation préalable.



L'électronique médicale nouvelle génération